

Тема доклада:

«Освоение зарубежных рынков в рамках технологического партнёрства. Наследие СССР как преимущество в освоении рынков стран Ближнего Востока.»

Краткое содержание представленного доклада:

Уважаемый господин председатель, уважаемые коллеги, благодарю Вас за приглашение принять участие в этом круглом столе с целью определения эффективного метода реализации российских продуктов и технологий на зарубежных рынках.

Практически для любого продукта, а особенно высокотехнологичного, необходим «эффект масштаба». Российский рынок – 3% от общемирового, что недостаточно для достижения конкурентного преимущества на глобальных рынках в стратегической перспективе. Сегодня практически все рынки, включая высокотехнологичные, глобальны как для военных, так и для двойных технологий. И значит, если технологические конкуренты действуют глобально, мы обязаны иметь «масштаб», близкий по объемам. Дальновидные компании идут на экспансию из соображений конкуренции, а во многом, защищая свой внутренний рынок на «дальних подступах». Одно из наиболее благоприятных направлений для российского бизнеса - рынки стран Ближнего Востока, первостепенную задачу по входу на эти рынки упрощает доброе наследие СССР, что делает все двери **открытыми на 50%**. Тем не менее, для успешного входа на рынок той или иной страны или региона необходимо, прежде всего, **присутствие**, то есть непосредственная близость к рынку, чтобы в дальнейшем создать и развивать «поле влияния».

Таким образом, суть моего предложения заключается в создании «Международных Российских Бизнес Центров», которые обеспечат поддержку российского бизнеса на местах.

«Международный Российский Бизнес Центр» - гибкая адаптируемая многопрофильная структура, для реализации, внедрения и продвижения российской продукции любой отрасли за рубежом. Центр влияния в регионе пребывания.

Ключевые компетенции «Международного Российского Бизнес Центра» в стране интересов.

- Исследование рынка и оперативное реагирование на спрос.
- Представление интересов и продвижение технологий, продуктов и услуг малого, среднего и крупного российского бизнеса.
- Осуществление коммерческой деятельности.
- Консультирование Российских и местных компаний и отраслевых ведомств по коммерческим, финансовым и юридическим вопросам.
- Подготовка тендерной документации и участие в тендерах.
- Лоббирование интересов российских поставщиков технологий, продуктов и услуг.
- Управление проектами и кооперация. Привлечение и найм местных компетентных специалистов.
- Репатриация прибыли в Россию.

Форма собственности- для успеха концепции «Международный Российский Бизнес Центр» уверен в том, что состав учредителей Бизнес Центров должен состоять из заинтересованных российских коммерческих компаний в форме акционерного общества. Тем не менее, считаю, что для старта реализации концепции «Международный Российский Бизнес Центр» главная роль принадлежит государству в части финансирования на первоначальном этапе, а особенно в поддержке нормативными правовыми актами (определение статуса и закрепление полномочий). В рамках дальнейшего развития предполагается финансирование из средств российских компаний.

Для апробации инициативы предлагаю Арабскую Республику Египет в качестве площадки для старта проекта, как наиболее потенциально успешную за счет существующих благоприятных условий, а также учитывая географическое положение и политическую конъюнктуру. Это позволит работать, в том числе на рынках Содружества стран Залива.

Считаю, что работа центров в краткосрочной перспективе позволит диверсифицировать экономические риски российских компаний, в долгосрочной перспективе обеспечить влияние России на структуру мировой экономики в части формирования глобальных технологических и продуктовых цепочек, что особенно важно в рамках наступающего шестого технологического уклада.

В краткосрочной перспективе осуществима агрессивная экспансия с целью продажи и внедрения наших технологий, продуктов и услуг в странах наименьшего сопротивления (наибольшего благоприятствования) и наибольшего количества потребителей. Регион Ближнего Востока (Египет и страны Залива) вполне соответствует целям и задачам.

Благодарю за внимание.